マニュアル骨子(案)

へ°ーシ゛	項目		
P.1	表紙	接遇指導マニュアル	
P.2	目次		
P.3	第1 接遇指導者としての心構え	接遇指導者としての立場、役割の認識と心構だ	え
P.3	(1)業務における接遇の意義、重要	最大級のサービスを提供してく上で、相手(= a 満足を得ていくことの重要性を理解する	お客さま)の立場に立って接し、ご
P.4	(2)接遇指導者の役割と心構え	職場における接遇の管理監督者として、自らに	こ求められている使命を理解する
P.5-6	(3)効果的な指導方法	接遇指導者として、相手(=部下)をどのように の具体的手法を学ぶ	に導き、接遇スキルの向上を図るか に
P.7	第2 こんな時どのように指導します	か 具体的な事例を通した対応策及び指導(改善))の方法
P.7	(1)接客時 ①挨拶・言葉遊	遣いが不適切な事例 指導が必要な事柄の明確化と、具体的指導の)ポイント及び指導内容
P.9	②態度、案内0)仕方が不適切な事例 指導が必要な事柄の明確化と、具体的指導の)ポイント及び指導内容
P.11	③聞き方が不過	適切な事例 指導が必要な事柄の明確化と、具体的指導の)ポイント及び指導内容
P.13	④話し方が不過	適切な事例 指導が必要な事柄の明確化と、具体的指導の)ポイント及び指導内容
P.15	(2)電話持 ⑤受け方が不	適切な事例 指導が必要な事柄の明確化と、具体的指導の)ポイント及び指導内容
P.17	⑥取り次ぎがオ	・適切な事例 指導が必要な事柄の明確化と、具体的指導の)ポイント及び指導内容
P.19	⑦不在、伝言が	「不適切な事例 指導が必要な事柄の明確化と、具体的指導の)ポイント及び指導内容
P.21	⑧クレームがオ	・適切な事例 指導が必要な事柄の明確化と、具体的指導の)ポイント及び指導内容
P.23	(3)好ましい事例 ⑨苦情への迅	速な対応があった事例 指導が必要な事柄の明確化と、具体的指導の)ポイント及び指導内容
P.25	⑪親身な対応な	とした事例 指導が必要な事柄の明確化と、具体的指導の)ポイント及び指導内容
P.26	第3 職場での接遇向上に向けての	具体的取組み 職場全体及び部下に対して、接遇スキル向上 管理の方法	を実践するための手法とその進捗

こんなときどのように指導しますか(構成イメージ)

(1)挨拶

散々待たされて心配になったので、窓口の人に「あとどのくらいですか?」と聞いたところ、「ちょっと待ってねー・・・ああー、もう少しかかるかなー」と言われた。

指導が必要な項目

話し方

- ・お客さまの質問に復唱がない
- ・お待ちのお客さまに対しての配慮 の声かけが不足している
- ・言葉の語尾を伸ばす

言葉遣い

- ちょっと待ってねー
- ・かかるかなー

フィードル

具体的な指導

問題点を気づ かせる

- 状況確認「いつも~の時にどのように伝えていますか?」 「いつも~の時にどんな言葉遣いをしていますか?」
- 気付かせる「もし~の時に~と言われたらどのような印象を持ちますか?」
- 整理する「あなたの____を改善することで____です」

•具体的な改善点

改善へのアドバ イス

• 手本を示す際に注意すること

手本を示す又はやらせてみる

手本を示す又 • やらせる時の進め方

• 具体的なコメント・アドバイス ほめる、認める例

フィードバックと 実践への促し ・~ができていたら「 させるアドバイス・~が不足していたら「